

溝通信念

--想擁有良好溝通技巧的信念

生命品質決定於溝通品質。

—馬修·史維—

如果說成功有任何秘訣，那就是接納別人的觀點，並用自己和對方的角度來看事情的能力。

—亨利·福特—

所做過的事必定有兩個理由：表面合理的理由以及內心真正的理由。

—佚名—

一顰一蹙、一舉一動都是一個訊息，一種身體上的語言；唯有他意欲

如此，才會

出現那樣的動作。

—艾爾文·高夫曼—

如果我們能夠經常地、有意地主動體諒他人的話，那麼這個社會一定

更祥和。

—亨利·查理士·林克—

自私，就是要求別人按照自己的意思生活。

—王爾德—

除非對方聽得懂，否則他就是不懂。

—額爾金—

對於別人的行徑，不要嘲笑、不要可憐、不要譴責，只要設法了解。

—史賓諾沙—

人性最深的驅力是希望自己是重要的慾望。

—杜威博士—

物以類聚。

—中國諺語—

道不同，不相為謀。

—孔子—

沒有信賴就沒有友誼。

—程爾·強生—

用你同伴的語調說話。

—察斯特·菲爾德伯爵—

誰要你的意見，他們只是要你為他們印證而已。

—約翰·史坦貝克—

尊重他人的意見，切勿對他說：你錯了。

—戴爾·卡內基—

傾聽需要努力，而光是聽並沒有價值，一隻鴨子也會聽。

—愛格·史坦文斯基—

我相信獎勵是使人工作的原動力，所以我喜歡讚美而從不批評別人。

—查理·斯瓦伯—

譴責的話比敵對的行爲傷人更深。

—普魯塔克—

所有的抗拒都是因爲呼應不足。

—NLP 的基本假設—

要求，你才會得到；尋找，你才會發現；敲門，門才會爲你而開。

—聖經—

決定最終還是由感性所主導，而非理性

—佚名—

你不能去教別人，只能幫助他自悟而已。

—伽利略—

傳道、解惑時，首重方法，內容其次，要引導，不要強塞

—艾斯麗·蒙太—

成交的方法有幾百種，最好的還是二選一法

—丹·甘迺迪—

我有六位忠實的僕人，我所知道的東西都是他們交給我的，他們的名字是「什麼」、「為何」、「何時」、「如何」、「何處」以及「何人」

—陸迪雅德·契普林—

沉默是談話的最大藝術

—海斯利特—

沉默是金。

—諺語—

說話的藝術，不僅能在對的場合說對的話，而且能在不該說的時候閉嘴。

—桃洛西·尼維爾—

有時候和人講理，只會激怒他們。

—珊姆·荷蓮—

我從來沒有看到一個人可以在吵架中說服對方。

—湯瑪斯·傑佛遜—

學習做人，其實就是學習如何讀進別人的心。

—莎啦·歐尼—

如果你不聽，你就無法學。

—林登·詹森—

上帝，請讓我們有足夠的善意，安詳的接受那些不容改變的事實；並讓我們有足夠的智慧，分辨哪些是可以、那些是不容改變的。

—萊賀·尼布爾—

人就是一個信念，他相信什麼，自己就會變成什麼。

—巴夾瓦德·吉塔—

控制你的情緒，否則情緒就控制你。

—諺語—

每個人都想改變世界，卻沒有人想要改變自己。

— 李奧·托斯托伊 —

弱者無法原諒；原諒是強者的特質。

— 甘地 —

爲什麼我父母，經過這麼多年，都還能夠讓我發火？因爲我身上的點
火器是他們裝的。

— 佚名 —

成見越多，愛越少。

— 洪瑞狄·巴札克 —

兒童需要榜樣甚於批評。

— 哈巴特 —

對兒童的第一個使命是令他們快樂，如果你沒這樣做，你便是虧待了
他們。

— 巴克斯特 —

教育的目的，是在使兒童成爲自主自治的人。

—斯賓賽—

學而時習之，不亦悅乎。

—孔子—

要改變人生就必須開始、大動作地開始，沒有例外。

—威廉·詹姆士—

行動是絕望的解毒劑。

—瓊恩·貝茲—

一噸的知識比不上一盎司的行動

—賀胥黎—

到卡內基音樂廳最快的方法就是練習、練習、再練習

—美國諺語—

<http://www.speaker-kuo.com>